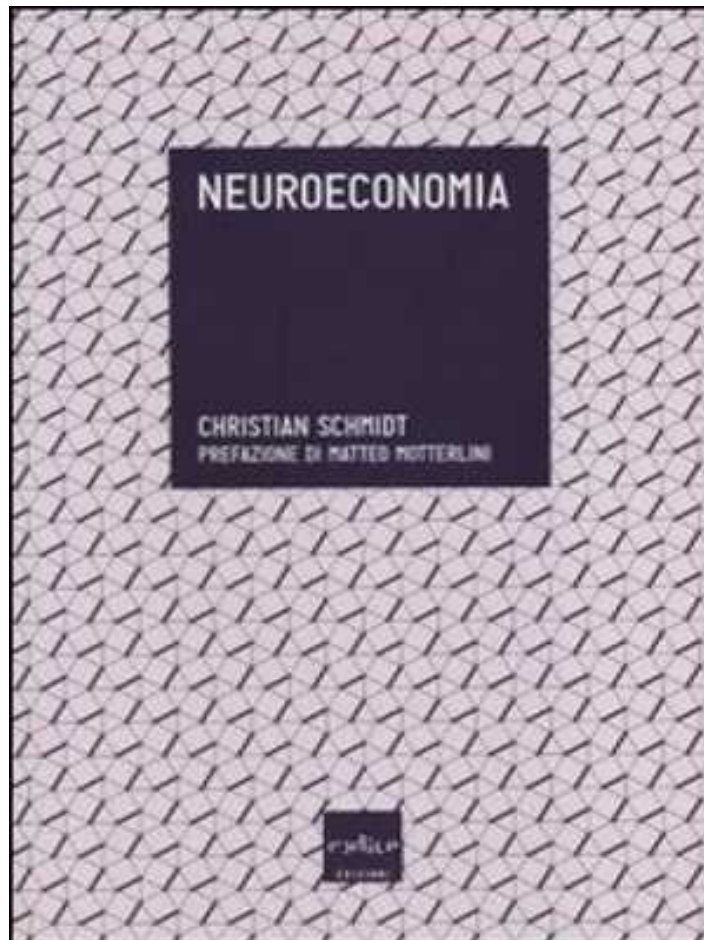


Neuroeconomia PDF

Christian Schmidt



Questo è solo un estratto dal libro di Neuroeconomia. Il libro completo può essere scaricato dal link sottostante.



Autore: Christian Schmidt
ISBN-10: 9788875783730
Lingua: Italiano
Dimensione del file: 3871 KB

DESCRIZIONE

Prendere decisioni è sempre stata considerata, soprattutto in economia, un'attività razionale e consapevole, in cui l'individuo agisce in base all'egoistica massimizzazione dei propri interessi. Ma l'uomo non è solo un animale razionale: propensione al rischio, paura, ambiguità ed empatia sono sfumature che spesso accompagnano le nostre scelte. La neuroeconomia, recente frutto del dialogo tra economia, psicologia e scienze cognitive, ha dimostrato che nel processo decisionale le emozioni hanno un ruolo fondamentale. Come facciamo le nostre scelte? In che modo valutiamo i possibili rischi? Come interagiamo con gli altri? Christian Schmidt una introduzione a una disciplina che sta mettendo in discussione i tradizionali modelli economici e comportamentali. Prefazione di Matteo Motterlini.

COSA DICE GOOGLE DI QUESTO LIBRO?

Oggi la neuroeconomia cerca di investigare direttamente quali siano i meccanismi neuronali che entrano in gioco quando l'essere umano prende decisioni di ...

Acquista il libro La neuroeconomia di Sacha Gironde in offerta; lo trovi online a prezzi scontati su La Feltrinelli.

Neuroeconomia, neuromarketing e processi decisionali è un libro di Fabio Babiloni , Vittorio Meroni , Ramon Soranzo pubblicato da Springer Verlag nella collana ...

NEUROECONOMIA

[Leggi di più ...](#)