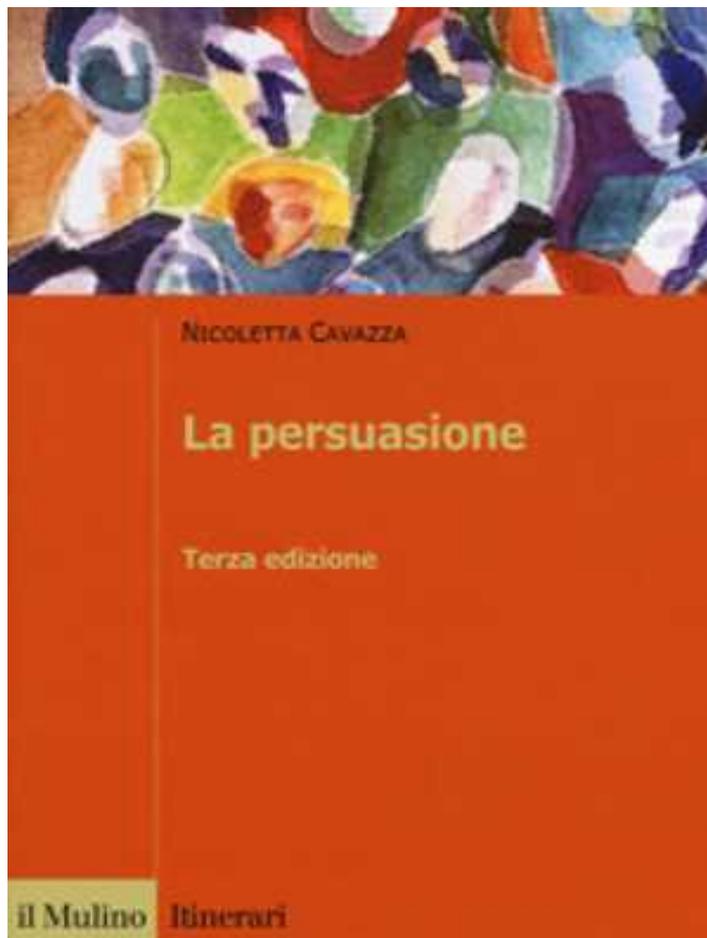


La persuasione PDF

Nicoletta Cavazza



Questo è solo un estratto dal libro di La persuasione. Il libro completo può essere scaricato dal link sottostante.



DOWNLOAD PDF

Autore: Nicoletta Cavazza
ISBN-10: 9788815274649
Lingua: Italiano
Dimensione del file: 4849 KB

DESCRIZIONE

I processi attraverso cui possono essere modificati atteggiamenti, opinioni e comportamenti delle persone rappresentano uno degli ambiti più indagati della psicologia sociale. Tratto peculiare della persuasione è l'elemento intenzionale, come si può vedere ogni qualvolta un agente (venditore, candidato, genitore, medico ecc.) si adopera affinché il bersaglio (cliente, elettore, figlio, paziente ecc.) adotti un comportamento desiderato. Questa nuova edizione riveduta e aggiornata illustra i modelli teorici sul tema, oltre ai filoni di ricerca tradizionali e recenti e agli strumenti per valutare l'efficacia dei messaggi persuasivi.

COSA DICE GOOGLE DI QUESTO LIBRO?

Nell'ambito della psicologia sociale la persuasione si interseca con altre aree tematiche, come riportato dalla psicologa Nicoletta Cavazza nel libro "La persuasione ...

Il segreto della persuasione è costituito da due fattori: lo stato di trance in cui entrano spontaneamente gli essere umani e la comunicazione inconscia. Scopri

1 LA PERSUASIONE. CAP 1. ALLA RICERCA DI UNA TEORIA Negli anni Ottanta del '900 iniziano a delinearsi alcune proposte di quadri concettuali unitari, che avevano l ...

LA PERSUASIONE

[Leggi di più ...](#)