

Tags: Vincere senza conflitti. Il metodo per persuadere, negoziare e ottenere quello che vuoi libro pdf download, Vincere senza conflitti. Il metodo per persuadere, negoziare e ottenere quello che vuoi scaricare gratis, Vincere senza conflitti. Il metodo per persuadere, negoziare e ottenere quello che vuoi epub italiano, Vincere senza conflitti. Il metodo per persuadere, negoziare e ottenere quello che vuoi torrent, Vincere senza conflitti. Il metodo per persuadere, negoziare e ottenere quello che vuoi leggere online gratis PDF

Vincere senza conflitti. Il metodo per persuadere, negoziare e ottenere quello che vuoi PDF

Nicola Riva



Questo è solo un estratto dal libro di Vincere senza conflitti. Il metodo per persuadere, negoziare e ottenere quello che vuoi. Il libro completo può essere scaricato dal link sottostante.



Autore: Nicola Riva
ISBN-10: 9788820061999
Lingua: Italiano
Dimensione del file: 1106 KB

DESCRIZIONE

Negoziare è una delle attività che facciamo più spesso, quasi senza accorgercene: stabilire una data di consegna, prendere decisioni con il partner, educare i nostri figli, contrattare per un acquisto o per un compenso. Ed è una delle capacità essenziali per gestire con successo rapporti personali e professionali. Per ottenere il risultato che vogliamo è fondamentale sapersi relazionare con l'altro, usare le parole e i gesti giusti, evitare conflitti inutili e tensioni controproducenti, saper trovare soluzioni e alternative. Nicola Riva, esperto di negoziazione e comunicazione, svela in questo libro le tecniche e i segreti che da anni insegna a manager, avvocati, genitori, studenti e insegnanti per trasformarsi in negoziatori efficaci e convincenti, e per cambiare per sempre in meglio gli esiti di qualsiasi trattativa. Ascolto, rispetto ed empatia sono i primi alleati per disinnescare incomprensioni e scontri, e per capire quali sono gli obiettivi della nostra controparte. Con l'aiuto di strategie testate con successo nelle più diverse situazioni - dalle più quotidiane alle più «esplosive» -, saremo in grado di instaurare un clima di fiducia (anche con le persone che non sopportiamo), individuare percorsi innovativi di accordo, stupire il nostro interlocutore con proposte che lasciano entrambi soddisfatti. Un metodo che aiuta a fare le scelte migliori e a scoprire nuove opportunità nelle relazioni e nel lavoro.

COSA DICE GOOGLE DI QUESTO LIBRO?

Vincere senza conflitti. Il metodo per persuadere, negoziare e ottenere quello che vuoi (brossura) di Nicola Riva - Sperling & Kupfer - 2017. Prezzo:

Libro: Vincere Senza Conflitti di Nicola Riva. Il metodo per persuadere, negoziare e ottenere sempre quello che vuoi.

Scopri Vincere senza conflitti. Il metodo per persuadere, negoziare e ottenere quello che vuoi di Nicola Riva: spedizione gratuita per i clienti Prime e per ordini a ...

**VINCERE SENZA CONFLITTI. IL METODO PER PERSUADERE, NEGOZIARE E
OTTENERE QUELLO CHE VUOI**

[Leggi di più ...](#)