

Tags: Le vendite complesse. Strategie e tecniche per trattare con profitto vendite di prodotti e servizi ad elevato valore libro pdf download, Le vendite complesse. Strategie e tecniche per trattare con profitto vendite di prodotti e servizi ad elevato valore scaricare gratis, Le vendite complesse. Strategie e tecniche per trattare con profitto vendite di prodotti e servizi ad elevato valore epub italiano, Le vendite complesse. Strategie e tecniche per trattare con profitto vendite di prodotti e servizi ad elevato valore torrent, Le vendite complesse. Strategie e tecniche per trattare con profitto vendite di prodotti e servizi ad elevato valore leggere online gratis PDF

Le vendite complesse. Strategie e tecniche per trattare con profitto vendite di prodotti e servizi ad elevato valore PDF

Neil Rackham



Questo è solo un estratto dal libro di Le vendite complesse. Strategie e tecniche per trattare con profitto vendite di prodotti e servizi ad elevato valore. Il libro completo può essere scaricato dal link sottostante.



Autore: Neil Rackham
ISBN-10: 9788820474133
Lingua: Italiano
Dimensione del file: 1589 KB

DESCRIZIONE

Le vendite complesse sono quelle che coinvolgono beni o servizi ad elevato valore unitario: in particolare prodotti industriali, impianti, forniture di servizi. Questo libro presenta un quadro sistematico frutto di un'ampia ricerca su tutto quanto concerne le 'vendite complesse': soprattutto come il 'venditore' può intervenire e influenzare le decisioni dei 'compratori' nel corso dei vari passaggi in cui il processo d'acquisto si articola. Il volume fornisce numerosi suggerimenti pratici, illustra le tecniche più efficaci che sono impiegate in società leader (quali Ibm, Xerox, Honeywell, Kodak) e che possono essere adottate con eguale profitto in tutte le imprese (anche di piccole e medie dimensioni).

COSA DICE GOOGLE DI QUESTO LIBRO?

Benvenuto su vente-privee.com, il sito di vendite-evento. Ogni giorno le più grandi marche a prezzi eccezionali: abbigliamento, biancheria intima, elettrodomestici prodotti e a dei servizi personalizzati (cookie di profilazione) e social network (cookie dei social network).

5% Off or 5% Back Books - Ordering or Selling at Valore.com.

Vi sveliamo alcune tecniche di vendita efficaci basate sull'arte della persuasione che contribuiscono ad aumentare le vendite. 6. principio DI scarsita': minore e' la disponibilita' DI un prodotto maggiore e' IL valore che gli attribuiamo.

**LE VENDITE COMPLESSE. STRATEGIE E TECNICHE PER TRATTARE CON PROFITTO
VENDITE DI PRODOTTI E SERVIZI AD ELEVATO VALORE**

[Leggi di più ...](#)